

4.1 Formas en las que la evidencia es típicamente encontrada en la toma de decisiones

La evidencia usualmente es hallada en la toma de decisiones en ocho formas diferentes, que pueden estar interrelacionadas. Por ejemplo, una evaluación que se basa en un ensayo controlado aleatorizado puede también incorporar evidencia que se basa en analítica de datos, análisis cualitativos, y un análisis de costo-efectividad. De la misma manera, un estudio de caso puede utilizar métodos cualitativos sobre experiencias y preferencias, y evidencia cuantitativa proveniente de analítica de datos, modelamiento y evaluaciones.



**Hemos agrupado la evaluación de tecnologías con los análisis de costo-efectividad porque con frecuencia son realizados para el mismo tipo de productos y servicios y por los mismos grupos de evidencia, y porque un análisis de costo-efectividad casi siempre es un elemento clave de una evaluación de tecnologías. Reconocemos que los productores de algunas de estas formas de evidencia ponen mayor énfasis en el proceso que en el producto de evidencia que resulta de él, pero estas formas de evidencia pueden ser encontradas de igual forma por múltiples tomadores de decisiones que no han sido involucrados en ninguno de los procesos.*

Los ‘estudios’ a los que nos referimos en el título del capítulo (p. ej. Una evaluación, un estudio de investigación de comportamiento, un estudio cualitativo, y otras formas de investigación ‘primaria’) pueden generar muchas de estas formas de evidencia. Las ‘síntesis’ referidas en el título del capítulo son una forma de evidencia por sí solas y a veces se denominan investigación ‘secundaria’. Las guías referidas en el título del capítulo también son una forma de evidencia, como mencionamos en la [sección 4.4](#), las evaluaciones de tecnologías también pueden incluir recomendaciones.

Usamos el término ‘evidencia’ como forma abreviada de ‘evidencia de investigación’, reconociendo que hay muchos otros tipos de evidencia (p. ej. La evidencia que los individuos recolectan de sus propias experiencias y la evidencia considerada en un tribunal de justicia) y que la evidencia es uno de los múltiples factores que pueden influir en una decisión. Definimos cada uno de estos términos en la [sección 4.2](#) y mostramos de qué manera cada forma de evidencia se relaciona a pasos diferentes en el proceso de toma de decisiones. Describimos lo opuesto – de qué manera cada paso en el proceso de toma de decisiones se relaciona con formas de evidencia – en la [sección 4.3](#).